

### Checkliste 1: Komparative (= auf Vergleichen beruhende) Vorteile

Fragestellung	Bemerkung
Welche besonderen Produkte/DL bietet unsere Praxis an?	
Welche Produkte/DL beruhen auf den besonderen Stärken unserer Praxis?	
Welche über das übliche Mass hinausgehende DL bieten wir unseren Kunden?	
Wo bieten wir? <ul style="list-style-type: none"><li>• Schnelligkeit</li><li>• Erreichbarkeit</li><li>• Flexibilität</li><li>• Know-how</li></ul>	
Wo bauen wir besondere Kundenähe auf?	
Welche Produkte/DL werden vom Kunden als Vorteile und gegenüber der Konkurrenz überlegen wahrgenommen?	
Welche unserer DL haben gegenüber der Konkurrenz einen Vorsprung?	